

[Appel d'offres : mettre en place une stratégie gagnante pour les mener et les remporter](#)



Durée de la formation : 1 jour.

Type de formation : Perfectionnement

Référence : PCVY13

Description de la formation

Objectif :

Préparer, mener et remporter un appel d'offres. Travailler à améliorer l'image de son entreprise dans la perspective d'un futur appel d'offre.

Programme :

Appels d'offres et prospection commerciale

- Mettre en place une équipe projet
- Mener l'appel d'offres : la règle des 6 C
- Réaliser les actions gagnantes après la remise des offres

Validation :

Attestation de formation.

Pré-requis :

Pas de pré-requis.